

# 司法書士・税理士が 民事信託で稼ぐ方法

日頃、現場で使っている営業手法をそのまま解説！

最難関！金融機関に  
信託口座  
を開設して  
もらうには？

**【講師】**

青山誠司法書士事務所  
代表司法書士 青山 誠 氏

地主や資産家との円滑なコミュニケーション力を活かした営業を武器に、司法書士の枠を超えた資産・事業承継コンサルティングを展開。

特に民事信託や一般社団法人等の最新スキームを活用した複合的な提案は、相続以前の資産管理においても効果を発揮し、複数世代にわたった長期的な相談業務を多数獲得し成功を収める。



＜主な内容＞

- なぜ民事信託が注目されているのか？
- アパ・マン経営を息子に託す
- 民事信託を求めるお客様との接点
- 民事信託を求めるお客様をターゲットイング
- 民事信託実践に必要なインフラ
- 最難関！金融機関に信託口の開設  
をお願いする
- 金融機関に信託口開設のメリットを伝える
- 信託口座のサービスメニュー
- 民事信託の案件を吸い上げる為の仕組み作り  
(新規顧客)と(既存客)
- あなたなら誰に提案しますか？  
(新しい価値の創造)
- 新しい価値の創造＝コンサルティング報酬  
を獲得する

[2017年 7月 発売]

お申し込みは簡単  
今すぐFAXで!!

税理士法人レガシイ 株式会社レガシイ ☎0120-00-8377 FAX 03-3214-1718  
https://www.legacy-cloud.net

【申込方法】 御希望に○印をつけてFAXにて申してください。

＜A-BH0551＞

【支払方法】 代金引換 【お届け】 10日前後

＜全商品に解説レジュメが付いています＞

タイトル		CD	申込欄	DVD	申込欄
司法書士・税理士が民事信託で稼ぐ方法	(60分) (C1731)	5,000円＋税		7,500円＋税	

氏名	生年月日		S H	年 月 日	
お届け先住所	(自宅・事務所/会社)				
事務所名 会社名	業種	役職	所長・経営者・取締役 その他( )		
お届け先 TEL	(自宅・事務所/会社)		FAX	-	
E-mailアドレス必須 [ご注文受付の確認メールをお届けします]			@		

お届けはレガシイより直接お送りさせていただきます。